

高校生が理想の人生を実現するための アクサ生命のスペシャル出張授業!

アクサ生命では、持続可能な価値を共創するサステナビリティの取組を推進しています。その中で、持続可能な教育（ESD）のサポートを掲げ、高校生が自分の夢や、理想を実現するために必要な金融経済を学ぶ授業を京都府内の高校に、アクサ生命の専門講師が直接お伺いして実施させていただきます。

＜出張授業の概要＞

- 《授業時間》約50分×1～2コマ（講義だけでなくワーク型の授業も可）
- 《担当講師》アクサ生命のフィナンシャルプランアドバイザー
- 《授業内容》人生を経営する視点から理想の人生を実現するための方法を学び、その手段として、金融経済について学習する。

授業内容

- ・金融経済教育（講義型）
授業時間 約50分（1コマ）
- ・金融経済教育（ワーク型※）
授業時間 約100分（2コマ）
※個人ワーク&グループワーク・発表含む

【授業の内容例】

- ・ライフマネジメント®～人生を経営する～
 - ・家計管理
 - ・社会保障制度
 - ・複利と単利
 - ・お金のふやし方
 - ・お金のトラブルに巻き込まれないために 等
- ※「ライフマネジメント®」はアクサ生命保険株式会社の登録商標です。

教材監修：玉川大学 樋口雅夫教授（金融経済教育を推進する研究会）

講師の交通費含め、授業はすべて無料で実施いたします。

※ご要望に応じ、教員向け研修も実施可能です。

※授業実施後のアウトプットのための企画も検討可能です。

アクサ生命の出張授業
理想の人生を実現するためには

この授業で使用する資料は、2022年度学習指導要領に基づき、玉川大学 樋口雅夫教授の監修を受けています。



人生経営の視点で理想を叶える

- メンテナンス
継続的な見直しとプランの修正
- 実践
日々の実践へ落としこむ
- ライフプラン
対象（ライフプランを立てる（中長・短期））
- 目標設定
目標を設定する（何をいつ）
- 人生のビジョン
「人生の目的」を実現するための具体的な方向性や将来像を定める
- 人生の目的
「どのような人生を志すのか」という人生の目的を定める

金融リテラシーの活用

- 住宅ローンの見直し
- 住宅ローン減税制度
- 預貯金の一部を運用
- 児童手当申請
- 贈与税の非課税枠（親からの結婚資金援助）

今後、ご希望の学校がございましたら、事前にご相談させていただきましたうえで、エフエム京都（α-STATION）番組内において、授業の様子や生徒のインタビューなどを放送させていただく場合がございます。

【実績（2022年6月末時点）】

出張授業を実施した学校数：98校 参加生徒数：15,596名

(アクサ生命HP：<https://www.axa.co.jp/cr/activity/business-trip-class/>)



【お申し込み・お問い合わせ方法について】

メールにてお申込み

お問い合わせ・お申し込みは以下のメールアドレスにメールを送信してください。

アクサ生命よりご連絡

アクサ生命よりメールまたはお電話にてご連絡させていただきます。

出前授業・研修に関するご説明

出前授業・研修の内容や、実施日時等について打ち合わせを行います。

出前授業・研修の実施

お問い合わせ： アクサ生命保険株式会社 MCVP事業開発部（担当：荒井）
〒108-8020 東京都港区白金1-17-3 NBFプラチナタワー

メールアドレス axa_education@axa.co.jp



お客さまから頂戴した個人情報は、出張授業に関する目的以外では利用いたしません。